



株式会社コトラ

代表者●代表取締役 大西利佳子

設立●2002年

資本金●1億円

従業員数●55人

住所●東京都港区赤坂 1-7-19 キャピタル赤坂ビル2F

連絡先 TEL●03-6277-7050 E-mail●info@kotora.jp

コンサルタント数 企業・候補者担当 40人

専門チーム コンサルティングファーム、IT、投資銀行、アセットマネジメント、マネジメント、投資ファンド、商業銀行、不動産金融、リスクマネジメント、マーケット業務、保険ビジネス、人事、ファイナンス管理、管理部門、製造業

フィー体系 成功報酬

### 専門分野

業種	職種
コンサルティング	戦略コンサルタント
IT・通信	会計財務コンサルタント
金融	組織人事コンサルタント
商社	ITコンサルタント
メディカル	IT・システム
消費財・サービス	経営企画
製造	事業企画
資産運用	事業企画 (海外)
投資銀行	M&A
証券	営業 (法人)
商業銀行	経理・財務
投資ファンド	法務・人事
ベンチャーキャピタル	
不動産	対象者
生命保険	経営者・役員
損害保険	事業責任者
リース	マネジャー
	中堅

### 編集部 の 評価

金融やコンサルティング分野、製造分野、IT分野、経営層のプロフェッショナルの紹介が得意。専門分野の経験者がコンサルタントにそろい、チームでサーチを行うことで、人材層の厚みとスピードを期待することができる。独自のアセスメントによる多様な価値観を受け入れる組織づくりの支援やプロジェクト単位でのエキスパートの紹介、理系新卒採用支援、DXツール導入支援など、プロフェッショナル人材の活用サービスの総合化に取り組んでいる。

責任者に聞く 強み 仕組み 方針

## 「ハイクラスで専門性の高い人材の紹介を通じて、企業成長をサポートします」

### プロフェッショナルの採用、定着、活用を総合的に提供

創業以来「人が変われば組織が変わる」を理念とし、プロフェッショナル人材ビジネスを通じ、企業の中長期的な成長を支援しています。

プロフェッショナル人材の紹介事業では、強みである金融分野に加えて、コンサル領域、製造業、IT、経営幹部層の経験があるコンサルタントをそろえ、チームで人材サーチにあたっています。分野をまたいだDX人材などのサーチを行う際は、各チームが協業することで層の厚い人材をスピーディーに紹介することができます。

当社では、プロフェッショナル人材をプロジェクト単位で紹介する「コトラプロ」いうサービスも行っています。プロフェッショナル人材は柔軟な雇用形態で就業可能で、専門性の高い人材ときめ細かなコミュニケーションを取っている当社ならではのサービスです。企業としては業務革新・システム刷新・M&Aなど不定期で発生するプロジェクトにおいて活用できます。

その他、アセスメント事業である「KOTORA25」では多様な価値観を受け入れる組織づくりの支援、理系新卒支援「コトラミ」では将来のプロフェッショナル層である理系新卒人材の採用支援を通じて、

より一層企業の組織発展に貢献しており、プロフェッショナル人材活用サービスの総合化に取り組んでいます。

### コンサルタントは、仕事のディテールまで理解できる専門分野の経験者

人材ビジネスは相手の仕事の専門性を深く理解できないと付加価値提供が困難であるとの価値観から、コンサルタントには専門分野の業務経験者が多く在籍しています。「人材紹介会社」の枠を越え「業界の一員」として付加価値の提供を行います。また、共通して全員が「人材を紹介することがゴールではなく、紹介した人が活躍し企業のビジネスに貢献することがゴールである」との想いを持っています。

これらの実績が評価され、日経HR Agent Awardsにて最も高評価を得た企業が表彰される「企業特別賞」を2015年から4年連続で受賞しました。

また、厚生労働省委託事業である「職業紹介優良事業者認定制度」によって、「職業紹介優良事業者」に認定されています。コンプライアンス意識を高くもち、より一層プロフェッショナルが活躍する社会づくりに貢献します。

### DXツールの導入支援サービスでプロ人材が活躍できる仕組みを作る

これまでプロフェッショナル人材の紹介

## 大西 利佳子

代表取締役



慶応義塾大学経済学部卒業後、日本長期信用銀行(現 新生銀行)に入行し、マーケット業務、法人向け融資、金融商品アレンジ、営業企画業務などを担当。2002年コトラ設立、代表取締役就任。

を通じて組織課題を解決する支援を行ってききましたが、組織に対して与えるインパクトは、人材の活躍に加えて「デジタルトランスフォーメーション」の力も大きいことを実感しています。そのため、プロフェッショナル人材が活躍するための仕組みを作る新サービス「コトラDX」をリリースし、Salesforceの活用をメインとした生産性向上のノウハウを提供しています。

社内でのDXツールを導入した経験から、事業者目線に立ってツールを提供するサービスが不可欠と感じています。当社では、各業界、業務内容を深く理解したコンサルタントが多く在籍していることから、実務に即した導入支援が可能です。

自社でのデジタル活用と組織課題を解決してきたこれまでのノウハウを活かし、生産性の向上とプロフェッショナル人材が生き生きと働ける環境を両立させる仕組みづくりに貢献します。