

株式会社リクルートキャリア

代表者●代表取締役社長 佐藤学 事業責任者●RPO事業部 部長 妹尾雄太

設立●1977年 資本金●6億4335万円 従業員数●4600人

住所●東京都千代田区丸の内1-9-2 グラントウキョウサウスタワー

その他の拠点●札幌、仙台、宇都宮、さいたま、千葉、西東京、横浜、長野、静岡、名古屋、京都、大阪、神戸、岡山、広島、福岡

求人メディア●リクナビ <http://job.rikunabi.com>

リクナビNEXT <http://next.rikunabi.com>

リクルートエージェント <http://www.r-agent.com>

連絡先 TEL●0120-98-3282

<https://www.recruitcareer.co.jp/business/inquiry/>

コンサルタント数 非公開

## 専門分野

業種	外国人留学生 日本人留学生 海外現地人材
職種	障がい者 中高年 弁護士 会計士・税理士 医師 看護師
対象者	経営者・役員 社外取締役・監査役 事業責任者 事業責任者（海外） マネージャー 中堅 若手 第二新卒 新卒 バイリンガル 外国人 留学生・海外大生

## 編集部 の評価

国内最大手の人材サービス企業で、RPOサービスは採用業務の効率化にとどまらず、採用の「量」「質」をともに充足させることを最大の提供価値としている。昨今の採用難易度が上昇する中で、事業計画達成に向けた人材確保は企業の急務であり、同社のRPOサービスはノウハウと実力で結果を出し続け、リピート率を高めている。クライアントの期待により一層応えていくため、専門性の高い人材や難しいポジションの採用力強化に注力している。

責任者に聞く 強み 仕組み 方針

## 「採用の充足」を実現するために、リクルートの ノウハウを投入して採用の最適化を支援します」

### あらゆる業種・職種、地域の採用に対応し、 採用活動全体の「最適化」を図る

当社は企業の人材採用を支援するRPO (Recruitment Process Optimization) サービスを提供しています。「アウトソーシング (Outsourcing)」ではなく「最適化 (Optimization)」としている理由は、業務の外部委託による採用部門の人件費の変動費化にとどまらず、クライアントの採用活動全体の最適化を図り、ビジネスの現場が最も期待している「採用計画の充足」を実現していくことが最大の提供価値であると考えからです。

企業の事業成長を踏まえた採用戦略の策定と実行を通じて、クライアントとともに未来を創ることを価値と捉えています。

### 情報や手法を的確に選択し、採用戦略や 運用に落とし込んで成果を上げる

「採用充足に向けて役に立つものは何でも使う、良いものがなければ自ら開発する」

という考えのもと、あらゆる業種・職種、地域の採用に対応しています。当社以外の求人メディア、人材斡旋、採用システム、アウトソーサーなども柔軟に組み合わせ、全ての手法の中から最適な提案を行い、高い効果が期待できるサービスを活用します。

また、求人メディア「リクナビNEXT」や人材紹介「リクルートエージェント」の豊富な実績をもとに、応募から入社意思決定に至るまでのプロセスにおいて、独自のノウハウを圧倒的に蓄積している点が強みです。マーケティングやオペレーション、RPA導入をはじめ、専門家チームを設置して、必要な情報をスピーディーに入手・可視化し実行。採用手法を的確に開発・選択し、採用戦略や運用に落とし込んでいくことによって、着実に成果を上げています。

### 事業変革に直結する重要ポジションの 採用を実現

近年、事業構造の変革や新規事業の成長

## 妹尾 雄太

RPO事業部 部長



2004年リクルートエイブリック（現リクルートキャリア）入社。大手企業向け法人営業を担当。同社RPO事業に創業期より従事。コンサルタントとしての経験も長く、2017年よりRPO事業部部長。

を目指す企業では、これまで以上に早いスピードでの採用充足が求められています。また、テクノロジーの進化に伴い採用手法や採用要件そのものが複雑化し、従来の手法だけでは採用充足の実現が難しくなっています。そのため、人材市場と常に向き合っている当社に対し、期待が高まっていると強く実感しています。

最近では、人工知能やビッグデータを担う人材を採用し、新規事業を立ち上げたいというような重要かつ難易度が高い要望をいただくことが増えました。そのため転職潜在層にアプローチできる効率的な集客手法を開発し、事業に直結する人材の採用実現につなげています。

今後も、変化を続ける市場に対応し、圧倒的なノウハウを有する採用のプロ集団として、クライアントの事業成長に貢献できるよう尽力していきます。

### ● RPOサービス取引企業実績

